**РЕЗЮМЕ ВЫПУСКНИКА ИНЖЕНЕРНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО**

**ФАКУЛЬТЕТА**

**І. Общие сведения**

|  |  |
| --- | --- |
| **Фамилия, имя, отчество** | Пекарь Александр Иванович |
| **Дата рождения/гражданство** | 15.03.1998/РБ |
| **Факультет** | Инженерно-экономический |
| **Специальность** | Маркетинг |
| **Семейное положение** | Холост |
| **Место жительства (указать область, район, населенный пункт)** | Гродненская область, г. Лида |
| **E-mail** | aleksandr.pekar@mail.ru |
| **Социальные сети (ID)\*** | ВКонтакте: vk.com/pekar98 |
| **Viber** | +375 29 280-66-65 |
| **Моб. телефон** | +375 29 280-66-65 |



**ІІ. Результаты обучения**

|  |  |
| --- | --- |
| **Основные дисциплины по специальности, изучаемые в БГТУ**  **Дисциплины курсового проектирования** | 1. Микро-/макро-/национальная экономика  2. Экономика организации  3. Стратегический маркетинг  4. Товарная политика  5. Маркетинговые исследования  6. Маркетинговые коммуникации  7. Распределение товаров  8. Маркетинг в отрасли  9. Маркетинговый аудит  10. Интернет-маркетинг  ...   1. Макроэкономика 2. Стратегический маркетинг 3. Технология лесохозяйственного производства 4. Логистика 5. Маркетинговые исследования 6. Маркетинговые коммуникации 7. Маркетинг в отрасли |
| **Средний балл по дисциплинам специальности** | 6,3 |
| **Места прохождения практики** | ОАО «Минскпроектмебель», Филиал БГТУ «Негорельский учебно-опытный лесхоз», ГЛХУ «Лидский лесхоз», ОАО «Борисовдрев» |
| **Владение иностранными языками (указать язык); наличие международных сертификатов: ТОЕFL, FСЕ/САЕ/СРЕ, ВЕС** | Английский язык (средний уровень), польский (средний уровень) |
| **Дополнительное образование (курсы, семинары и др.)** | - |
| **Компетенции по использованию современных программных продуктов** | MS Office/Word/Exсel/PowerPoint, Adobe Photoshop (хороший уровень пользователя) |
| **Научно-исследовательская работа (участие в проектах, конкурсах, конференциях, публикации и др.)** | Участие в университетских конференциях, 1 публикация |
| **Стажировки/Опыт работы** | Опыт работы: СООО «Космос ТВ» (менеджер по личным продажам) |

**ІІІ. Самопрезентация**

|  |  |
| --- | --- |
| **Жизненные планы, хобби и планируемая сфера деятельности** | Совершенствование знаний, полученных в университете; совершенствование навыков владения иностранными языками. Желание развиваться в сфере маркетинга, рекламы, продаж. Поиск и налаживание новых связей и знакомств. Планируемая сфера работы – маркетинг, реклама и продажи |
| **Личные качества** | Энергичность, усидчивость, ответственность, доброта и честность, исполнительность, коммуникабельность, креативное мышление, готовность к постоянному саморазвитию |
| **Желаемое место работы (область/город/предприятие)** | г. Минск |